BUSINESS DEVELOPER (H/F)

Alternance / Toulon / télétravail possible

Notre société

MARIA est une équipe expérimentée dans le développement de l'innovation en milieu industriel et le marketing à l'international. Nous proposons aux ETI, PME industrielles et les start-up à forte composante technologique de les accompagner dans la durée en appliquant nos méthodes innovantes et éprouvées au service de leurs projets d'innovation industrielle sur des marchés de niche à l'export.

Les services de MARIA Conseil reposent sur 3 piliers de compétences acquises et éprouvées au sein des entreprises industrielles au fil des années par nos associés et collaborateurs. : pilotage de la veille - analyse marketing - stratégie d'innovation et d'entreprise.

Chaque service MARIA Conseil est basé sur une longue expérience dans le domaine : nos méthodes de travail sont éprouvées et renforcées régulièrement au fur et à mesure des missions auprès de nos clients.

L'équipe MARIA est basée à Toulon. Elle est constituée de personnes passionnées par l'industrie, les technologies, les échanges à l'international et le marketing. Nous partageons les valeurs du travail bien fait au service de nos clients. Chaque expert MARIA excelle dans son domaine, en capitalisant sur son expérience et en se formant et informant sur les dernières tendances de son métier ou des industries de nos clients.

Nos experts sont des industriels confirmés, des professionnels des technologies de l'information et des marketeurs ayant fait leurs preuves dans l'industrie et notamment dans des environnements internationaux.

Notre clientèle est hautement spécialisée et exigeante en matière de qualité et de confidentialité. Nous nous appliquons à surpasser leurs attentes à chacune de nos prestations.

Pourquoi nous rejoindre

Faire partie de MARIA c'est apprendre tous les jours, donner le meilleur de soi-même, questionner en permanence les certitudes établies en faveur d'un nouveau regard, d'une nouvelle approche qui fera la différence auprès de nos clients pour les accompagner chaque jour un peu plus loin vers la réussite sur leurs marchés.

Rejoindre notre équipe en alternance c'est participer activement aux enjeux de développement de notre société mais également celle de nos clients. Tout au long de votre parcours chez MARIA vous mettrez en œuvre et développerez vos compétences d'écoute, d'analyse et de techniques marketing et commerciales avancées et à forte valeur ajoutée. Vous évoluerez dans un environnement aux valeurs fortes de respect, de confidentialité, de bienveillance et de progrès permanent dans la compréhension des problématiques technologiques, économiques et environnementales de nos clients. Chez MARIA, l'esprit d'équipe prime car étant à taille humaine elle est un atout fondamental pour notre réussite. Avec nous, vous cultiverez au quotidien votre curiosité et notre appétence pour les innovations technologiques mises au service de l'Homme et de l'Environnement.

Rejoignez la team MARIA !

Votre mission

Rattaché.e au Responsable Commercial, vous participez à la prospection et la vente des services de veille et du conseil en Marketing et en Stratégie d'entreprise proposés par MARIA. Vos interlocuteurs chez les prospects sont les dirigeants d'entreprises industrielles et leurs équipes R&D, Commerce / Marketing ainsi que leurs experts techniques.

Votre mission consiste à :

- Elaborer la stratégie de développement commercial de MARIA Conseil
- Identifier et prospecter les entreprises industrielles dans nos secteurs d'expertise sur le périmètre national sur tout le territoire
- Mener des campagnes d'appels suite aux campagnes marketing
- Constituer, développer et fidéliser un portfolio de clients
- Identifier et recruter des apporteurs d'affaires
- Documenter et mettre à jour l'outil CRM
- Rencontrer les prospects en visio et en présentiel (salons et autres événements, rendez-vous dans toute la France) et leur présenter nos solutions / services
- Bien comprendre les enjeux et les besoins de chaque client
- Présenter les services proposés par MARIA en fonction du besoin identifié
- Expliquer notre positionnement différentiateur ainsi que les apports et bénéfices pour le client
- Être à l'écoute du besoin client et des signaux faibles
- Conseiller et négocier les formules adaptées aux enjeux du client
- Etablir les propositions de services, négocier et conclure les contrats de vente
- Assurer le suivi client : mesurer régulièrement son niveau de satisfaction et être à l'écoute de leurs besoins depuis la mise en place du projet et tout au long de celui-ci.
- Collaborer avec les équipes Marketing et Technique afin de s'assurer de la bonne cohérence besoins client et l'offre MARIA

Votre profil et compétences

En plus de la maîtrise des techniques commerciales et de la négociation, vous devenez également un expert et conseiller auprès de vos interlocuteurs pour commercialiser les solutions et services MARIA.

La forte composante technique de notre service de Veille à commercialiser nécessite une forte culture digitale. La bonne connaissance de l'outil numérique et des techniques de veille MARIA ainsi que la maîtrise du processus de mise en place et du suivi de projet client vous permettront de présenter efficacement notre offre de services aux clients potentiels.

Une bonne culture Marketing et connaissance de l'environnement industriel vous permettront de mettre en valeur et de commercialiser nos services de conseil en Marketing et Stratégie.

Votre capacité d'écoute et de compréhension des sujets techniques sont indispensables.

Votre capacité à communiquer efficacement et avec pédagogie ainsi qu'un bon relationnel sont des compétences requises pour ce poste.

Notre offre s'adresse à une clientèle industrielle exportatrice : afin de bien cerner leurs enjeux et ambitions de positionnement sur le marché mondial ainsi que leurs métiers / offre, un excellent niveau de compréhension de la langue anglaise est un facteur important.

Nous souhaitons intégrer un.e Business Developer dynamique et bien organisé.e pouvant travailler en autonomie comme en équipe.

Votre rémunération et conditions

Contrat d'apprentissage (35h/semaine) – selon disposition en vigueur

Télétravail possible et déplacements en France à prévoir

Votre formation

Master 2 Ecole de commerce ou équivalent

Pour postuler

Envoyez votre CV et lettre de motivation à l'adresse : recrutement@maria-conseil.com